

宿泊施設業界関係者の皆様へ

40年にわたり旅館設計を生業として参りましたが。その間、バブル崩壊、阪神淡路震災、リーマンショック、東日本震災と大きな転機をいくつか乗り越えては参りましたが、今回のコロナ禍はまさに大きく時代が変わる一つの転機ではないかと感じております。

その様な状況の中アフターコロナに向け、プロパー以外の旅館運営会社様やコンサル会社様からの物件に応じた投資計画（空間計画＋投資金額）に関するご相談が増えて参りました。

旅館建築においては、多くの物件条件が様々かつ都度異なり、投資金額を読むのは難易度が高いと言われております。

私達は数少ない旅館専門の設計事務所として、これまで200件以上の宿に関わって参りました。

実績に基づいた経験値から導き出す、的確かつ費用対効果の高い物件投資計画案(空間計画や予算案)がご好評を頂いております。

現在計画中の案件や購入前の物件につきまして、事前に投資効果の高い物件として成立するか否か？お悩みでしたら是非お声掛け下さい。

新築・リニューアル共に可能です。皆様の計画が前進する様お手伝いさせていただきます。

また私共の事務所には、幅広い旅館業界関係者の中から人気エリアの物件情報も届きます。新規出店等お考えでしたら併せてお話をお伺い致します。

AK 設計 代表 松葉 啓

お問合せ先：A.K 設計 アーキテクト・ケイ
企画設計部 渡部あて